



新規事業が成功するまで、粘り強くお手伝いします！

オクムラ経営コンサルティングオフィス ニュースレター

Ver.4 第35号

厳寒の影響で痛いです！



寒い日が続きますが、皆さんお元気でしょうか。十日戎が始まる前から寒さが厳しくなり、朝の大阪でも0度近い気温になっています。実はその時期から右ひざが痛くなり、十日戎が終わって落ち着いた頃には右足を引きずっていました。

取りあえず、ひざ用サポーターを買って痛みを緩和したいと思った時、男子ゴルフの松山プロと女子ゴルフの有村プロの顔とCMが浮かんできました。「よ～し、バンテリンのサポーターを買おう！」と、単純に決定してドラッグストアで購入しました。

昔と違って、今のサポーターは創意工夫されていて良いですね。痛みがだいぶマシになりました。現在、無理のない範囲でストレッチを行い、回復させている最中です。ひざ、ひじ、足首など、部位別になっていますので、興味のある方はネット検索で確認してご購入ください！

「経営学では学べない戦略の本質」を読みました！



今回は、「自衛隊元最高幹部が教える 経営学では学べない戦略の本質 (KADOKAWA、¥1,512、折木良一著)」をご紹介します。著者は自衛隊の第3代統合幕僚長であった方です。ビジネスマンであれば、経営戦略という言葉をよく聞くとと思いますが、元々はアメリカの軍事戦略の考え方を経営に応用したもの。大学教授やコンサルタントではなく、軍事の専門家が語る戦略に興味を持ち、ページをめくっていきました。

企業の戦略と自衛隊の戦略の違いは何か。企業の戦略ではライバルとの戦いによって、売上・利益という形で勝ち負けがハッキリします。ただ、命まで取られることはありません。しかし、自衛隊の戦略は「絶対に負けてはいけない」という強い目標に基づいて構築します。なぜなら自衛隊の敗北は、日本の滅亡につながるという認識があるからです。つまり、日本国民の「命」を担っているのです、絶対に負けるわけにはいかないのです。

最近では地政学というキーワードをあちこちで見掛けますね。第5章の中では、グローバル展開している日本企業の地政学的リスクの認識が低いことを明らかにしています。さらに、旧来の地図をベースにした地政学的発想は時代遅れであり、現在は「地経学」という枠組みで考えることを紹介しています。例として中国が実施している「一帯一路」について、地経学的に分析しています。この当たりの解説は面白いですね。

他にも軍事戦略を学ぶための「戦史研究」、PDCAサイクルではなく、自衛隊が行う「IDAサイクル」、戦略を成功に導く「戦力回復」など、自社の戦略を作る時の参考材料がたくさんあります。ここではご紹介しきれないので、ホームページに読書感想コンテンツを掲載することを考えています。この本、経営者は必読です！

オクムラ経営コンサルティングオフィス ニュースレター編集部

発行人 奥村政治

〒540-0034 大阪市中央区島町2丁目2番3号 サハム天満橋 402

発行日 2018年2月1日

TEL06-6920-3191 Email: m-okumura@1project-support.com <http://www.1project-support.com>

FAX06-6920-3192 Copyright 2018 オクムラ経営コンサルティングオフィス all rights reserved

